

Proposition de valeur et marché porteur

Notre solution innovante de retrofit transforme les véhicules thermiques en électriques, s'inscrivant dans une logique d'économie circulaire. Une alternative économique pour une mobilité durable.

Marché en forte croissance : 150-200M€ en 2024, avec une progression annuelle de 20-30%. Soutenue par la réglementation (interdiction des thermiques en 2035, ZFE) et les aides publiques.

- *CA prévisionnel 2026 : 2.6 M€*
- *Résultat prévisionnel : 560K€*
- *180 véhicules convertis pour la première année*

- Avantages compétitifs
 - technologie homologué
- *Accompagnement administratif complet*
 - *Subventions directement déduites*
 - *Forte demande liée aux ZFE*



Profil Client	Cumul Aides Max*	Prix Net (170 km)	Prix Net (250 km)	Prix Net (350 km)
Très Modeste / Modeste	10 000 €	4 442 €	7 664 €	11 961 €
Revenu < 24 900€	6 500 €	7 942 €	11 164 €	15 461 €
Standard (Sans mise au rebut)	1 500 €	12 942 €	16 164 €	20 461 €

*Le cumul inclut : Prime d'État (5000€ ou 1500€) + Prime à la conversion/Mise au rebut (2500€) + Aide Régionale spécifique.

Origine des fonds	Montant	Pourquoi ?
Artisan (Apport personnel)	4 442 €	Prix final payé par le client (cas IDF Modeste).
État (Aide directe)	5 000 €	Prime rétrofit 2026.
�tat (Conversion)	2 500 �	Bonus pour destruction du vieux diesel (si diesel)
Région (IDF / Sud)	2 500 �	Coup de pouce local pour les pros.
TOTAL REÇU (CA)	14 442 �	<u>chiffre</u> d'affaires complet.

Pour certains artisans, cela coûte seulement 4 442  . C'est le prix d'un vélo cargo électrique haut de gamme, mais pour un vrai camion de 170 km d'autonomie. Peu importe les aides, l'entreprise encaisse toujours 4 500   de marge.

